

ing. ec. Virgiliu Cimpoeru, PMP



Experienta profesionala:

Funcția (perioada) Firma:	DIRECTOR (2009 – prezent) <i>WOLFBAU Grup SRL si</i> TRAINER (2013-prezent) <i>GS Consulting</i>
Domeniu Activitate	General Management , Dezvoltarea Afacerii si Management de Proiect (PMP) Trainer: Management, Management de Proiect (Initiere si Curs Avansat conform PMI PMBok editia a Va).
Activitati	Trainer. Specialist in Management, Dezvoltarea Afacerii si Management de Proiect (PMP). - <i>Training echipe vanzari si project management</i> – pregatirea continua a echipelor de vanzari si de dezvoltare de proiecte. - <i>Training management si dezvoltarea afacerii</i> – identificarea si stabilirea de relatii cu noi parteneri de afaceri (furnizori, distribuitori, reprezentanti, promoteri, clienti, finantatori etc),
Proiecte derulate:	Dezvoltarea Afacerii : Electrotehnica EE (2012-prezent) si Trainer (2013 – prezent) - Training intern de Management, Project Management Initiere si Avansat conform PMI Book editia a Va si Vanzari; - Training extern: Management si Dezvoltarea afacerii: reprezentanti vanzari si dealeri existenti (noul sistem comercial Electrotehnica EE) dar si start-up-uri si investitii green-field. Training extern si intern sisteme de inchideri (anvelopari). - Management integrat: Organizare instruire personalul de proiectare, tehnic (de urmarire) si executie (montaj) prezentandu-se sistemele de anvelopare, particularitatile si avantajele sistemelor utilizate; - Training oferit reprezentantilor clientului in vederea utilizarii-exploatarii sistemelor utilizate. Manager General: - Constructie centrala solara (2012-2013) – executie si autorizare pana la obtinerea de certificate verzi. - Proiecte Europene: Negociere parteneriate interne (Romanian University (UPG Ploiesti) and OMV Petrom Rafinare) si extern (Atlas Project Management Services B.V. - Holland) pentru un proiect DMI 6.3 POSDRU : Training and EU experience exchange (through Sea Point Consultants - Romania). (2013 - 500,000 Euro) + Negociere si depunere proiect pentru Wolfbau Grup masura DMI 6.3 al POSDRU (DCI POSDRU 2007-2013): Training, servicii Web-based si base de date (2013 - 200,000 Euro) Project Manager: - Proiect de Mediu – Reabilitarea solurilor infestate pentru OMV Petrom (2008-2009) - Proiect de Infrastructura (Apa si Canal) (2010-2011) (PHARE + CCI 2007 RO 161 PR 003 Urziceni + Fundulea).

Funcția (perioada) Firma:	DIRECTOR (2007 – 2009) <i>Modern Art & Design MKS</i>
Domeniu Activitate	General Management – Business Development - Management de Proiect (PMP) Dezvoltare Proiecte Noi (Servicii și Produse) (Project Based)
Activități	Trainer. Specialist in Management, Dezvoltarea Afacerii și Management de Proiect (PMP). <ul style="list-style-type: none"> - <i>Management și Dezvoltarea afacerii:</i> Directori Zonali (ASM), dealeri existenți, start-up uri și investiții green-field, parteneri. - <i>Training echipe vânzări și project management</i> – pregătirea continuă a echipelor de vânzări și de dezvoltare de proiecte. - <i>Managementul relațiilor cu “clientii interni”-</i> sinergia eforturilor de modernizare și dezvoltare pentru toate departamentele și la toate nivelele etc. - <i>Evaluare</i> business existent, - <i>Stabilirea strategiei și a obiectivelor</i> (cuantificarea rezultatelor); - <i>Identificarea de oportunități și a riscurilor</i> – identificarea și planificarea măsurilor necesare, - <i>Parteneriate</i> – identificarea și stabilirea de relații cu noi parteneri de afaceri (furnizori, distribuitori, reprezentanți, promotori, clienți, finanțatori etc), - <i>Relația cu autoritățile</i> și verificarea (obținerea) autorizațiilor necesare,
Proiecte derulate:	Project Management: pentru diverse proiecte de Construcții și Infrastructură (2007-2009). Director (General Manager) - dezvoltare proiecte rezidențiale și industriale (2006-2009). Project Manager - dezvoltare proiecte ecologice și de mediu (2008-2009). Director Dezvoltare Ranexim (2007-2009) și Director “Rent ALL”: <ul style="list-style-type: none"> - Trainer (formare) echipa de vânzări și închirieri, management de proiect și management pentru directorii de filiale din țară. - Achiziție Utilaje și Dezvoltare Departament de Inchirieri / Vânzare Utilaje de Construcții Consultant pentru Investiții și Achiziții – Investiții parteneri externi privați în România (2007). UTI System (2007): Director Dezvoltare (Consultant): Dezvoltarea unei noi linii “orientate spre client” (B2C) creșterea valorii adăugate pentru serviciile firmei și intrarea pe noi piețe
Funcția (perioada) Firma:	MANAGING PARTNER (2005 – 2006) Gulf Logistics - Istanbul Turkey
Domeniu Activitate	Suport pentru proiectele din zonă (Middle East și Turcia). Proiecte complexe “sites & life support” (construcții, livrări și instalări de echipamente, logistică etc.).
Activități	Management General: Incorporare - dezvoltare firmă, (“green field investment”) <ul style="list-style-type: none"> - Negociere parteneriate, finanțări, investiții pentru proiecte, achiziții etc. - Cautarea de noi domenii și oportunități. - Supervizarea întregii activități (oferte, proiecte, contracte, derulare, plăți, cost control etc).
Proiecte derulate:	Derulare proiecte construcții, infrastructură, suport logistic, life support etc pentru “Iraqi Coalition Provisionally Authority (CPA), USAFE (US Air Force Europe), US Army, NATO, KBR, DynCorp și alte organizații guvernamentale și neguvernamentale.

Funcția (perioada):	DIRECTOR (2000 -2005)
Firma:	Global Logistics - Amman (Jordan), Baghdad (Iraq).
Domeniu:	General Management: proiecte complexe in Middle East si Turcia de infrastructura, utilitati, reconstructii, "sites & life support".
Activitati:	Management General <ul style="list-style-type: none"> - Negociere start JV proiect dezvoltare in Orientul Apropiat – Amman - Atragere de finantari si investitii pentru proiectele derulate, managementul proiectelor; - Supervizarea intregii activitati (oferte, proiecte, contracte, derulare lucrari, plati, cost control etc). - Elaborare strategie, derulare si raportari catre actionari si parteneri (JV) etc.
Proiecte derulate:	Derulare proiecte constructii, infrastructura, suport logistic, life support etc pentru “Iraqi Coalition Provisionally Authority (CPA), USAFE (US Air Force Europe), US Army, NATO, KBR, DynCorp si alte organizatii guvernamentale si neguvernamentale. Participare activa la Programul de Reconstructie si Dezvoltare din Iraq in proiecte de Infrastructura (Drumuri, Apa , Canal, Electricitate etc.) Iluminare, Campuri, Telecom, Logistica si “Life support”.
Funcția (perioada):	PROJECT MANAGER (1999 – 2000)
Firma:	Regency Development - Marriott Grand Hotel Bucuresti
Domeniu:	Proiectare, Constructii si Instalare Echipamente Profesionale de Catering.
Activitati:	<i>Trainer:</i> - Echipa de vanzari (orientare catre client) <i>Management de Proiect:</i> Design ai Constructie amenajari interioare, proiectare si instalare echipamente profesionale de catering, design – instalare echipamente pentru restaurante, bar, casino, si a altor echipamentelor specifice destinate camerelor si apartamentelor speciale.
Proiecte derulate:	Interfata intre antreprenorul general STRABAG Construction si firmele furnizoare din Italia.
Funcția (perioada):	DIRECTOR COMERCIAL (1998 - 1999)
Firma:	Lotus GSM Communication (Sony/Aiwa, Ericsson Dealer) Bucuresti
Domeniu:	Import si Reprezentare Comapnii Electronice si Comunicatii.
Activitati:	Director de Vanzari si ulterior Director (interimar): <ul style="list-style-type: none"> - organizare, recrutare, training echipa de vanzari; - elaborarea strategiei comerciale si urmarirea implementarii acesteia; - coordonarea relatiilor de afaceri cu clientii si furnizorii; - verificarea si aprobarea bugetelor; - management sucursale (training de vanzari si corporate pentru intreg personalul); - prospectare a pietii, de comunicare si promovare etc. Trainer: Management general pentru directorii de Filiale; Curs de Vanzari pentru ASM si Echipa de Vanzari
Proiecte derulate:	Aiwa a pornit de la zero si a ajuns un brand cunoscut si vandut in toate retelele de dealeri importanti din tara. Excelenta colaborare cu reprezentanta din Londra (decizii importante privind preturile si piata Europeana din SE erau bazate pe studiile din Romania) au dus la o dezvoltare rapida a afacerii, ajungandu-se la asamblarea unei parti din produse in Romania pentru a evita supra-taxarea aplicata produselor non-EU.
Funcția (perioada):	PROJECT MANAGER (1993 – 1998)
Firma:	ABB Energo - Bucuresti
Domeniu:	Proiectare, Constructii si Instalare (Modernizare) Echipamente Energetice. Trainer: Prezentare si implementare sistem informatic SAP, Implementare sistem calitate ISO.

Activitati:	Managementul relatiilor cu clientii, experienta in programele de restructurare si eficientizare a activitatilor "client oriented", management de proiect pentru contractele atribuite (ofertare, participare la licitatii, negociere contract, derulare (productie, import), instalare, receptie).
Proiecte derulate:	Managementul productiei sectiei electrice cu peste 60 de angajati (ingineri, economisti, maistri, electricieni, muncitori etc).
Funcția (perioada) Firma:	ELECTRONIST TELECOMUNICATII (1985 -1992) Electromagnetica - Bucuresti
Domeniu Activitate	Echipamente de Telecomunicatii.
Activitati	Test final de calitate si anduranta pentru echipamentele de telecomunicatii. Service. Proiectare echipamente si dispozitive de test pentru cresterea eficientei si a calitatii produselor

Educatie:

Studii:	Inginer: Universitatea Politehnica Bucuresti - Electrotehnica - Actionari Electrice (1987 – 1993) Economist: Academia de Studii Economice (ASE) / Comert - Marketing (1997 – 2002)
Cursuri:	<i>Curs calificare FORMATOR (certificat ANC, MMFPS si MECTS) - 2013</i> <i>Curs calificare MANAGER PROIECT (certificat ANC, MMFPS si MECTS) - 2012</i> <i>Project Management Institute - Project Management Professional (PMP)® 2012.</i> National Institute for Protection EEx (explosive atmosphere) INSEMEX -Petrosani / Mentenanta si Reparatii - Instalatii Electrice si Echipamente pentru MEDIU EXPLOZIV (EEx). Membru al Uniunii Nationale a Practicienilor in Insolventa din Romania (<i>UNPIR</i>): - 2001 Fast Cad International -AutoDesk Authorized Training Center SAP si ulterior HANSA training utilizator (ERP)
Limbi Straine	Engleza (avansat), Franceza (mediu), Italiana, Rusa (Incepator)
Cunostinte informatice	<i>Mac OS X:</i> iWork (Pages, Numbers, Keynote), Adobe Acrobat si Photoshop etc. <i>Windows:</i> MS Office, MS Project, Corel, Photoshop, Autocad etc. <i>iOS, Android :</i> Aplicatii office si de time management, comunicare VOIP, GPS etc...

Alte informatii:

Observatii:	Experienta intr-un spectru extins de activitati (management general si de proiect, comercial si dezvoltare, vanzari, distributie, marketing, proiectare, management productie industrial) in companii internationale. Trainer (Romana si Engleza): Vanzari, Dezvoltarea Afacerii, Sistem informatic ERP, Sistem de Calitate. Manager Proiect: Experienta in derularea proiectelor Industriale, Constructii, Infrastructura si Mediu. Experienta de lucru in conditii extreme (Iraq, Dubai, Kuwait, Jordan, Turkey). Eficient sub presiune (timp, buget, conditii dificile etc). "Deal Maker", flexibil, creativ si inventiv. Foarte bun negociator pentru contracte de finantare, colaborare - asociere (JV), vanzare, reprezentare etc. Familiarizat cu modul de lucru si cu terminologia Tehnica si Economica.
-------------	--